



Stockholm i November 2021

Regionsäljare i Region Syd till Evva Scandinavia AB

Med ansvar för marknadsbearbetning och försäljning av Evva:s kompletta produktprogram söker vi en säljare med bred kompetens inom projekt- och systemförsäljning med inriktning på bygg- och ROT-sektorn. Viktiga målgrupper är föreskrivande led, entreprenörer, återförsäljare och slutanvändare. Säljdistriktet omfattar Region Syd. För dig som är kreativ och nyfiken samt har lätt att skapa relationer kan det här vara den spännande utmaning du sett fram emot.

Vi erbjuder:

- Ett självständigt och spännande arbete med frihet under ansvar.
- En organisation i ständig utveckling.
- Ett erfaret och dynamiskt team av arbetskollegor.
- En koncernledning med fokus på utveckling i en positiv atmosfär.

Arbetsuppgifter:

- Ansvara för större byggnadsprojekt från projektering till försäljning.
- Löpande ansvar och utveckling av återförsäljarledet inom distriktet. Förmåga att bygga nära relationer är en viktig förutsättning.
- Bearbeta huvudmålgrupperna Föreskrivande led (el), Entreprenör, Slut användare och Återförsäljare för varje enskilt objekt. Skapa nätverk.
- Kontinuerlig bevakning av aktuella målgrupper angående produktnyheter, nya standards och normer samt gällande brandkrav.
- Nära samarbete med övriga säljare. Tät tvärkommunikation inom organisationen är en viktig förutsättning.
- Ansvara för och genomföra informationsträffar och andra marknadsaktiviteter till nämnda målgrupper.
- Förmåga att kunna ta projektledningsansvar till byggare och slut användare vid behov är en merit.



Kvalifikationer:

- Erfarenhet från projekt-/entreprenadförsäljning samt kunskap inom beslag-, lås- och säkerhetsmarknaden är meriterande.
- Förmåga att skapa relationer och ta egna initiativ för kundens bästa.
- Förmåga att driva och jobba självständigt med resultatkrav.
- Kompetens i att göra säljavslut.
- Goda kunskaper – muntliga och skriftliga – i svenska och engelska.
- God IT-vana.
- Körkort

Tillträde: Snarast möjligt.

Placering: Skåne

Ansökan: Din ansökan inklusive CV mailar du till Anders Karlemark, a.karlemark@evva.com.

Det går också bra att ställa frågor kring tjänsten på tel.nr. 070-350 38 79.
Din ansökan vill vi ha senast den 22/12.