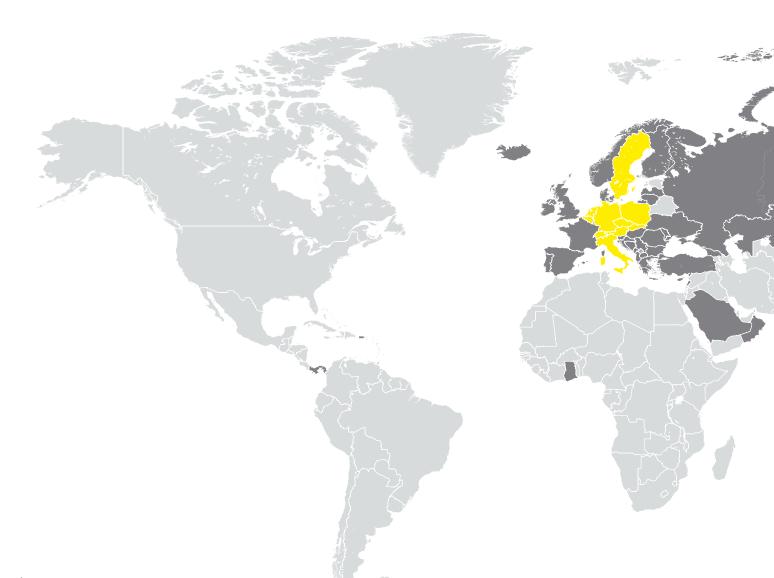




# Les partenaires profitent

Le programme de partenariat d'EVVA relatif aux systèmes de fermeture électroniques vous offre beaucoup d'avantages



# Notre marque internationale renforce les partenaires locaux

Fondée en 1919 à Vienne par trois ingénieurs, EVVA est désormais un groupe renommé qui, outre le quartier général à Vienne, compte 10 succursales en Europe et est représenté dans plus de 30 pays du monde entier par des distributeurs.

Un premier brevet en 1937 pour un cadenas à cylindre fut rapidement suivi par d'innombrables innovations dans le domaine des systèmes de fermeture mécaniques et électroniques. Avec ses deux nouvelles gammes de produits, Xesar et AirKey, EVVA introduit deux systèmes de contrôle d'accès électronique sur le marché.

#### EVVA mise sur un partenariat commercial axé sur des projets

Connaissant parfaitement les souhaits et les exigences des clients, les partenaires commerciaux locaux sont particulièrement compétents pour proposer la solution optimale à leurs clients à partir de la vaste gamme de produits EVVA. Les appels d'offres, qui parviennent directement à EVVA, sont transmis à des partenaires formés, qui peuvent compter sur un excellent encadrement par EVVA en termes de savoir-faire, de conseils, de planification et de réalisation, afin d'assurer le déroulement fructueux des projets.

Avec le programme de partenariat d'EVVA dédié aux systèmes électroniques, vous posez les jalons pour plus de gains, des relations commerciales durables et une meilleure satisfaction des clients.







- Pays dans lesquels EVVA a ses propres succursales
- EVVA est représenté par des distributeurs

# Devenez membre du programme de partenariat

Le programme de partenariat d'EVVA vous offre de nombreux avantages dans la distribution des systèmes de fermeture électroniques EVVA. En tant que membre du programme de partenariat, vous pouvez en effet bénéficier directement de l'énorme savoir-faire du fabricant, qui vous accompagnera intensément dans les domaines de la technique, de la vente, des formations et du marketing.

Vous pouvez acquérir et commercialiser les produits suivants dans le cadre du programme de partenariat d'EVVA, dédié aux systèmes électroniques :

- Xesar la solution polyvalente de sécurité
- AirKey le smartphone devient la clé

Profitez des nombreux avantages du nouveau programme de partenariat.

## Le programme de partenariat vous offre des avantages dans tous les domaines

### Technique:

- Informations sur les produits
- Assistance technique
- Guides d'installation

### Formations:

- Formations relatives aux produits
- Normes et directives
- > Arguments de vente

### Commercialisation:

- Encadrement intensif par des conseils et dans la commercialisation
- Événements dédiés aux partenaires
- Campagnes promotionnelles

### Marketing:

- Prospectus, matériel de démonstration et publicitaire
- Téléchargements d'images
- Échantillons de produits

### Le partenariat adéquat comme clé de votre succès

# Fixer des objectifs et collaborer avec EVVA pour les atteindre

Vos activités ne concernent pas encore les systèmes de fermeture électroniques, mais vous souhaitez saisir cette opportunité pour prendre part dans ce domaine d'activités avec Xesar et AirKey?

Vous êtes déjà expérimenté dans le domaine des systèmes de fermeture électroniques et vous souhaitez élargir votre gamme de produits avec Xesar et AirKey?

Que vous soyez novice ou déjà très expérimenté dans le monde des systèmes de fermeture électroniques, saisissez cette chance et évoluez avec EVVA, en choisissant le niveau de partenariat adéquat.

Devenez membre du programme de partenariat d'EVVA, dans le domaine des systèmes de fermeture électroniques.



### Le niveau optimal de partenariat pour chaque partenaire commercial

### **EVVA-Reseller**

Sachant que les systèmes de fermeture électroniques sont dans l'air du temps, vous réfléchissez à la possibilité d'élargir votre gamme de produits et, de ce fait, vous vous intéressez à Xesar et AirKey? Le niveau de partenariat "EVVA-Reseller" vous offre une excellente possibilité pour vous familiariser avec les deux innovations de produits ainsi que de prendre connaissance des nombreux avantages offerts: la newsletter régulière avec beaucoup d'informations utiles, des promotions, des nouveautés importantes, l'assistance technique, des prospectus publicitaires, du matériel de démonstration et beaucoup d'autres choses. Dès la première commande, vous obtiendrez une remise intéressante de revendeur de 25 %.

### **EVVA-Partner**

Vous souhaitez élargir votre domaine d'activités en proposant à vos clients, outre les nouveaux systèmes Xesar et AirKey, des prestations de conseils pertinents, des planifications autonomes ainsi que l'installation des systèmes? Dans ce contexte, il vous suffit de participer à la formation de partenaires et de vous qualifier comme "EVVA-Partner" pour les systèmes de fermeture électroniques. Ceci vous ouvre la porte d'accès à de nombreux avantages: citation sur le site Internet EVVA, des promotions exclusives, invitations aux événements pour partenaires, une remise spéciale de revendeur partenaire, des remises liées aux projets et beaucoup d'autres choses. Pour en savoir plus, nous vous prions de vous adresser directement à EVVA.

### **EVVA-Certified-Partner**

En tant que partenaire EVVA, vous nous avez convaincu par votre compétence et vos connaissances professionnelles. Fort de cette raison, nous vous invitons à devenir "EVVA-Certified-Partner". À ce niveau de partenariat, vous offrez à vos clients un niveau élevé d'encadrement et vous relevez des défis complexes en trouvant des solutions adéquates grâce aux gammes de produits Xesar et AirKey. Après une formation intensive d'EVVA-Certified-Partner, vous proposez également à vos clients un service de maintenance et de dépannage. Vous profitez ainsi de l'ensemble de la chaine de valeur et obtenez de surcroit les avantages exclusifs suivants: mention spéciale dans la liste de distributeurs du site Internet EVVA, promotions exclusives, une remise spéciale de revendeur certifié, des remises liées aux projets et beaucoup d'autres choses. Pour en savoir plus, nous vous prions de vous adresser directement à EVVA.



## Comparaison des niveaux de partenariat

		EVVA-Reseller	EVVA-Partner	EVVA-Certified-Partner
Vos avantages	Produits	Programme standard Xesar & AirKey	Programme standard Xesar <del>G</del> AirKey	Programme standard Xesar & AirKey plus élargissement de la gamme de produits en développement
	Transmission des demandes d'offre. Nous vous transmettons les projets qui font l'objet d'une demande directe chez EVVA.		En fonction de l'ampleur et de la complexité des projets, nous vous transmettons les demandes correspondantes pour que vous puissiez les traiter seul ou avec notre collaboration.	En fonction de l'ampleur et de la complexité des projets, nous vous transmettons les demandes correspondantes pour que vous puissiez les traiter seul ou avec notre collaboration.
	Mention dans la recherche de distributeurs sur le site Internet Xesar/AirKey		OUI	OUI Avec citation particulière
	Remise de revendeur	25 %	Meilleure remise. Les remises pour les "Partner" EVVA pour la revente des systèmes électroniques de fermeture sont octroyées par votre Account Manager EVVA.	Remises spéciales en tant que revendeur. Les remises pour les "Certified- Partner" pour la revente des systèmes électroniques de fermeture sont octroyées par votre Account Manager EVVA.
	Newsletter	Newsletter Reseller	Newsletter Partner	Newsletter pour Certified- Partner
	Service d'assistance tech- nique aux clients	Vous pouvez donner des conseils de produits à vos clients.	Fort de votre qualification, vous conseillez vos clients et vous leur proposez la planification et le montage exécutés par vos soins.	En raison de votre niveau élevé de qualification, vous proposez en plus à vos clients un stock de pièces de rechange, un service de maintenance et des presta- tions de dépannage.
	Partner-Events		OUI	OUI
La base	Base commerciale	Revendeur professionnel. Conditions générales de vente EVVA.	Revendeur professionnel. Conditions générales de vente EVVA. Convention de Partner	Revendeur professionnel. Conditions générales de vente EVVA. Contrat d'EVVA-Certified-Partner
	Justificatif de qualification		Formation pour partenaire Durée selon le plan de formation	Formation complémentaire Certification, Durée selon le plan de formation
	Présentation de produits ou d'échantillons	Échantillons produits, en option	Kit d'échantillons de produits. En tant que "Partner", votre matériel de démonstration vous permettra de présenter la gamme de produits Xesar et AirKey à vos clients.	Kit d'échantillons de produits. En tant que "Certified-Partner", votre matériel de démon- stration vous permettra de présenter la gamme produits Xesar et AirKey à vos clients.
لاستنا				

# Nous vous transmettons nos connaissances

Le programme de partenariat d'EVVA vous offre l'opportunité de bénéficier d'une formation intense sur les gammes de produits Xesar et AirKey.

Le niveau de partenariat "Reseller" vous intéresse? Venez alors nous retrouver à un Reseller-Event pour vous faire une première idée du monde des systèmes de fermeture électroniques EVVA. Ces manifestations se déroulent régulièrement près de chez vous.

Pour accéder au niveau de "Partner", il vous suffit de vous qualifier en participant à la formation, pendant lesquels vous aurez l'occasion d'approfondir vos connaissances de produits ainsi que de parfaire votre compétence dans les domaines du service de conseil, de la planification et de l'installation.

La formation complémentaire suivie de l'examen de certification vous permet de devenir «EVVA-Certified-Partner». Ce certificat souligne votre compétence particulière au bénéfice de votre image de marque.

## Aperçu des formations

### **EVVA-Partner**

Ces jours sont destinés à la familiarisation intensive des produits. Vous serez formé de manière intense aux thèmes mentionnés ci-dessous et vous aurez également l'occasion de vous entraîner entre autres au montage et au changement de piles.

Durée selon le plan de formation

Programme standard des produits Xesar/AirKey:

Composants de portes

Logiciel

Équipements de gestion

Service de licence

Directives:

Les normes primordiales

Étude de projet:

Création d'un profil de client et de projet afin de trouver le produit optimal pour les besoins du client (étude de cas)

Argumentation commerciale:

Communication des avantages et des arguments clé de vente (USP) de Xesar/AirKey

Avantages concurrentiels

> Service:

Service courant, p. ex. le changement de batterie

Montage:

Montage des composants sur la porte

Installation du logiciel

Activités relatives au projet

Planification d'un projet exemplaire concret







#### **EVVA-Certified-Partner**

En tant qu'extension de la formation de partenaires, cette formation complémentaire fait de vous un expert des produits Xesar et AirKey! Dans le cadre d'exemples de situations concrètes, vous approfondissez entre autres vos connaissances dans le domaine des réparations et des dépannages.

Durée selon le plan de formation

- > Extension de la gamme de produits Xesar/AirKey\*
- Directives:

Normes détaillées (p. ex. EN1634, EN179)

Réparation:

Réparations dans le cadre des définitions de pièces de rechange relatives aux composants de portes

Service:

p. ex. le dépannage

Activités complexes de projet

Planification d'un projet exemplaire concret

> Examen d'obtention de la certification

\*selon les disponibilités



Lancez-vous dans le programme de partenariat d'EVVA