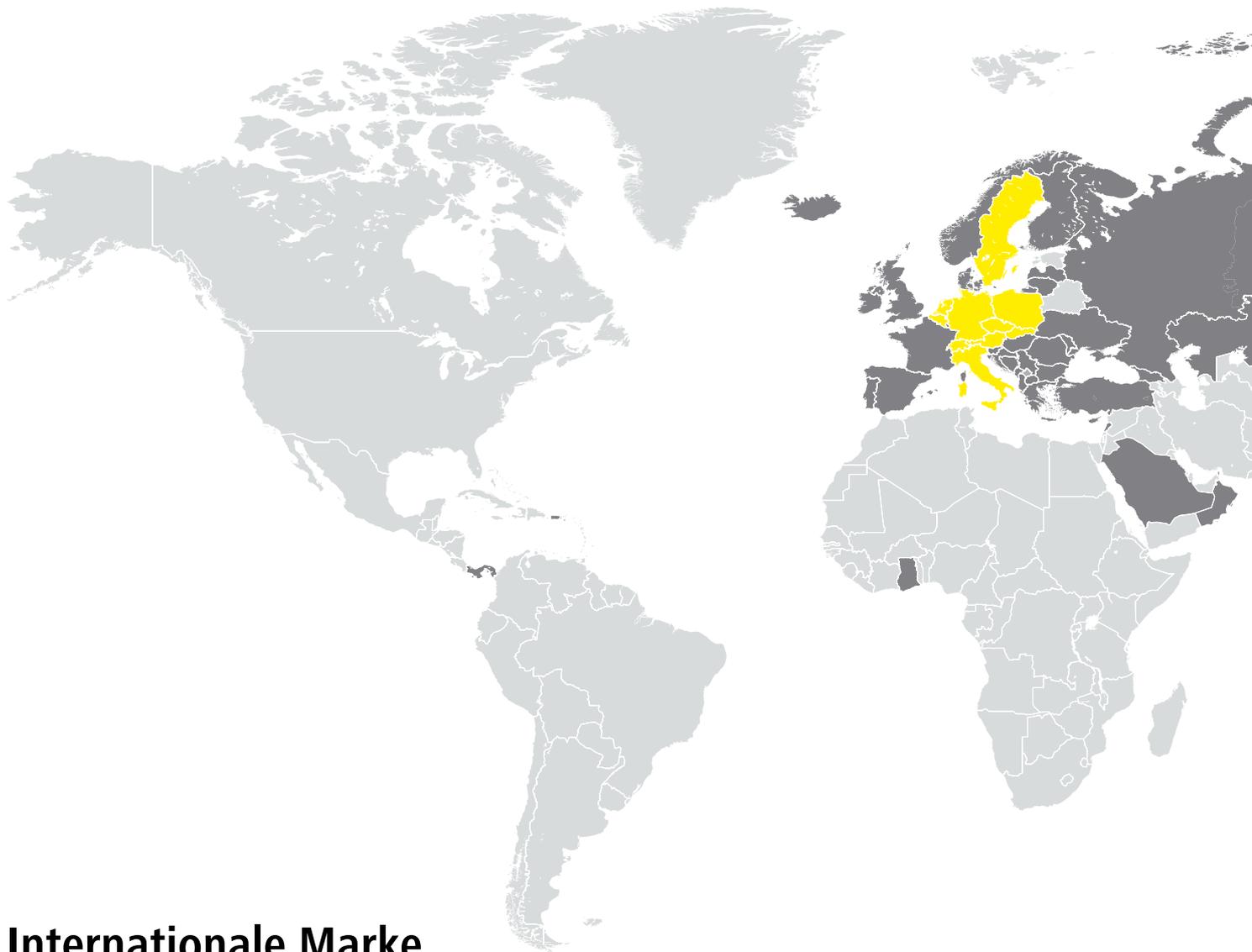


Partner profitieren

Das EVVA-Elektronik-Partnerprogramm bringt Ihnen viele Vorteile



Internationale Marke stärkt lokale Partner

EVVA wurde 1919 von drei Ingenieuren in Wien gegründet. Heute umfasst die EVVA-Gruppe neben dem Headquarter in Wien noch 10 Niederlassungen in Europa sowie Distributoren in über 30 Ländern.

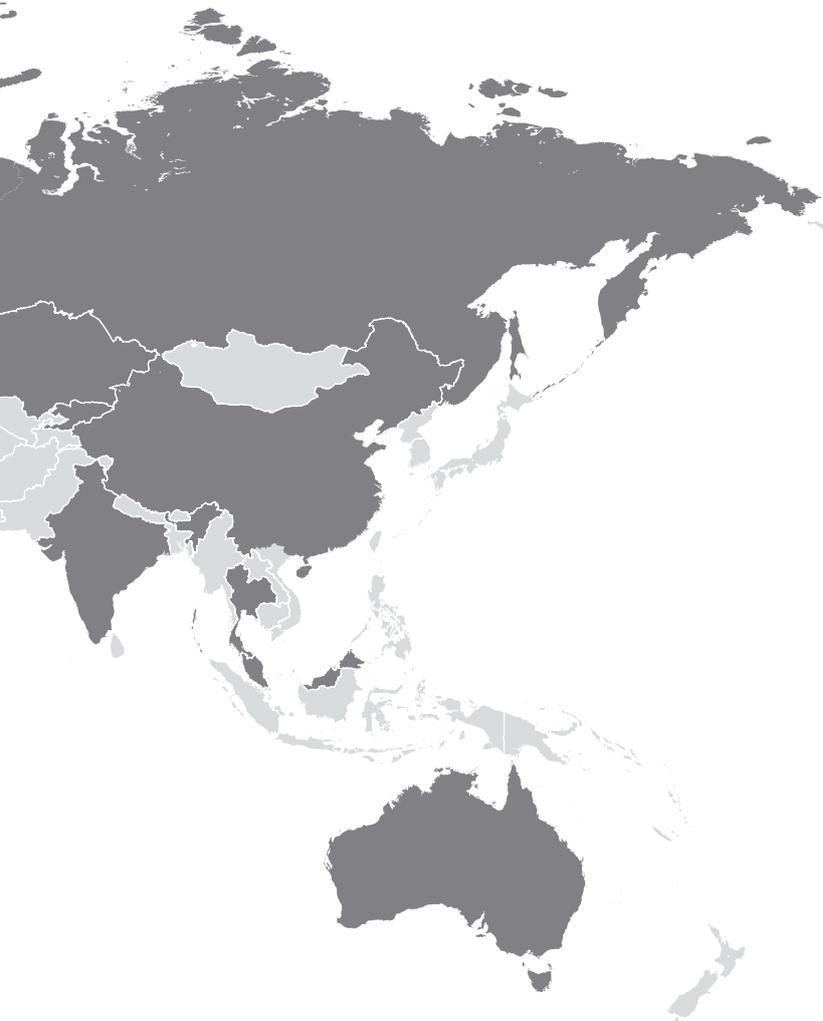
Einem ersten Patent 1937 für ein Zylinderhängschloss folgten zahlreiche Innovationen sowohl im Bereich der mechanischen wie auch elektronischen Schließsysteme. Mit den beiden Produktneuheiten Xesar und AirKey führt EVVA zwei weitere elektronische Zutrittssysteme in den Markt ein. Damit unterstreicht EVVA seine langjährige Kompetenz als Entwickler und Hersteller von mechanischen und elektronischen Schließsystemen in Europa.

EVVA setzt auf projektorientierten Partnervertrieb

Lokale Vertriebspartner vor Ort kennen die Wünsche und Anforderungen der Kunden genau und können aus dem umfangreichen Portfolio der EVVA-Produkte die richtige Lösung anbieten. Projektausschreibungen, die bei EVVA direkt eingehen, werden an geschulte Partner weitergeleitet. Mit Beratungs-, Planungs- und Umsetzungs-Know-how unterstützt EVVA seine Partner bei einer erfolgreichen Projektabwicklung.

Mit dem EVVA-Elektronik-Partnerprogramm mehr Gewinn, nachhaltige Geschäftsbeziehungen und höhere Kundenzufriedenheit.





- Länder mit eigenen EVVA-Niederlassungen
- EVVA wird durch Distributoren vertreten

Werden Sie Mitglied im Partnerprogramm

Das EVVA-Elektronik-Partnerprogramm bietet Ihnen viele Vorteile im Vertrieb von EVVAs elektronischen Schließsystemen. Als Mitglied des Partnerprogramms verbinden Sie sich direkt mit dem umfassenden Know-how des Herstellers und werden in den Bereichen Technik, Vertrieb, Schulung und Marketing tatkräftig unterstützt.

**Folgende Produkte können Sie im Rahmen
des EVVA-Elektronik-Partnerprogramms erwerben
und vertreiben:**

- › Xesar – Die vielfältige Sicherheitslösung
- › AirKey – Das Handy ist der Schlüssel

**Profitieren Sie von den vielen Vorteilen
des neuen Partnerprogramms.**

Das Partnerprogramm bietet Ihnen Vorteile in allen Bereichen

Technik:

- › Produktinformationen
- › Technischer Support
- › Montageanleitungen

Schulungen:

- › Produktschulungen
- › Normen und Richtlinien
- › Verkaufsargumente

Vertrieb:

- › Beratungs- und Vertriebsunterstützung
- › Events für Partner
- › Aktionen

Marketing:

- › Prospekte, Dekomaterial
- › Bilder-Download
- › Produktmuster

Die passende Partnerschaft für Ihren Erfolg

Ziele setzen, mit EVVA gemeinsam entwickeln und Ziele erreichen

Sie sind noch nicht im Bereich der elektronischen Schließsysteme tätig und möchten mit Xesar und AirKey in diesen Geschäftsbereich einsteigen?

Sie haben schon Erfahrung mit elektronischen Schließsystemen und möchten Ihr Portfolio um die Produkte Xesar und AirKey erweitern?

Ganz egal, ob Sie neu in die Welt der elektronischen Schließsysteme einsteigen möchten oder schon viel Erfahrung damit haben, entwickeln Sie sich mit EVVA weiter. Wir haben immer die passende Partnerstufe für Sie.

Werden Sie Mitglied im EVVA-Elektronik-Partnerprogramm.



Die optimale Partnerstufe für jeden Vertriebspartner

EVVA-Reseller

Sie wissen, elektronische Schließsysteme sind im Trend. Sie denken darüber nach diese in Ihr Angebot aufzunehmen und interessieren sich daher für Xesar und AirKey? Die Reseller-Partnerstufe bietet Ihnen den optimalen Einstieg um sich mit den beiden Produktinnovationen vertraut zu machen. Darüber hinaus lernen Sie die vielen Vorteile kennen, die Ihnen eine EVVA-Partnerschaft bietet: Regelmäßige Newsletter mit Informationen, Aktionen und wichtigen Neuigkeiten, technischen Support, Werbeprospekte, Dekomaterial und vieles mehr. Sie erhalten bereits ab der ersten Bestellung einen attraktiven Wiederverkäuferrabatt von 25%.

EVVA-Partner

Sie wollen Ihren Kunden mit Xesar und AirKey sowie einer fundierten Beratung, selbständigen Planungen und eigenständiger Montage einfach mehr Service bieten? Dann machen Sie die Partnerschulung für das Xesar/AirKey-Programm und qualifizieren Sie sich zum EVVA-Partner für elektronische Schließsysteme. Es erwarten Sie zahlreiche Vorteile: Listung auf der EVVA-Website, exklusive Aktionen, Einladungen zu Partner-Events, Ihr spezieller Partner-Wiederverkäuferrabatt, Projektrabatte u.v.m. Am besten Sie wenden sich direkt an EVVA.

EVVA-Certified-Partner

Sie haben sich als EVVA-Partner durch Kompetenz und Ihr qualifiziertes Fachwissen ausgezeichnet und werden daher von EVVA eingeladen EVVA-Certified-Partner zu werden. In dieser Partnerstufe betreuen Sie Ihre Kunden umfassend und lösen komplexe Aufgabenstellungen mit dem erweiterten Produktsortiment von Xesar und AirKey. Als bestens geschulter EVVA-Certified-Partner bieten Sie Ihren Kunden auch einen Instandsetzungsservice und einen Störungsdienst. Somit haben Sie die volle Wertschöpfung im Haus. Ihre zusätzlichen Top-Vorteile dieser Partnerstufe sind: besondere Kennzeichnung in der Händlerliste auf der EVVA-Website, exklusive Angebote, Ihr Top-Wiederverkäuferrabatt, Projektrabatte u.v.m. Am besten Sie wenden sich direkt an EVVA.

Partnerstufen im Vergleich

		EVVA-Reseller	EVVA-Partner	EVVA-Certified-Partner
Ihre Vorteile	Produkte	Standard Xesar & AirKey Programm	Standard Xesar & AirKey Programm	Standard Xesar & AirKey Programm + erweitertes Produktsortiment in Vorbereitung.
	Leadweitergabe Projekte die direkt bei EVVA angefragt werden, geben wir an Sie weiter.		Je nach Größe und Komplexität leiten wir Projektanfragen von Endkunden zur alleinigen oder gemeinsamen Bearbeitung an Sie weiter.	Je nach Größe und Komplexität leiten wir Projektanfragen von Endkunden zur alleinigen oder gemeinsamen Bearbeitung an Sie weiter.
	Nennung in der Händler-suche auf der Xesar/ AirKey-Website		JA	JA Mit besonderer Kennzeichnung
	Wiederverkäuferrabatt	25%	Gesteigerter Wiederverkäufer-rabatt. Rabatte für EVVA-Partner für elektronische Schließsysteme erhalten Sie vom EVVA-Außen-dienst-Mitarbeiter.	Top-Wiederverkäuferrabatt. Rabatte für Certified-Partner für elektronische Schließsys-teme erhalten Sie vom EVVA-Außendienst-Mitarbeiter.
	Newsletter	Reseller-Newsletter	Partner-Newsletter	Certified-Partner-Newsletter
	Technischer Support an Kunden	Sie können Ihre Kunden über die Produkte beraten.	Auf Grund Ihrer Ausbildung bieten Sie Ihren Kunden Beratung, Planung und eigene Montage an.	Auf Grund Ihren hohen Qualifi-zierung bieten Sie Ihren Kunden zusätzlich ein Ersatzteillager, Instandsetzungsservice und einen Störungsdienst.
Die Basis	Partner-Events		JA	JA
	Geschäftsgrundlage	Gewerblicher Wiederverkäufer EVVA-AGB	Gewerblicher Wiederverkäufer EVVA-AGB Partner-Vereinbarung	Gewerblicher Wiederverkäufer EVVA-AGB Certified-Partner-Vertrag
	Qualifikationsnachweis		Partnerschulung Dauer gemäß Schulungsplan	Ergänzungsschulung Zertifizierung Dauer gemäß Schulungsplan
	Waren- bzw. Muster-präsentation	Optional Produktmuster	Produktmuster-Set. Als Partner präsentieren Sie das Produktprogramm Xesar/ AirKey Ihren Kunden mittels POS-Produktmuster.	Produktmuster-Set. Als Certified-Partner präsentie-ren Sie das gesamte Produkt-sortiment von Xesar/AirKey für Ihre Kunden anhand von POS-Produktmustern.

Wir geben unser Wissen an Sie weiter

Das EVVA-Partnerprogramm bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassend im Produktsortiment von Xesar und AirKey geschult zu werden.

Sie sind an der Partnerstufe Reseller interessiert? Kommen Sie zu einem Reseller-Event und verschaffen Sie sich einen ersten Einblick in die elektronischen Schließsysteme von EVVA. Diese finden regelmäßig in Ihrer Nähe statt.

Für die Stufe des Partners qualifizieren Sie sich durch die Teilnahme an der Partnerschulung, bei der Sie Ihr Produktwissen vertiefen und Ihre Kompetenz in den Bereichen Beratung, Planung und Montage ausbauen.

Mit der Ergänzungsschulung und Ablegung der Zertifizierungsprüfung qualifizieren Sie sich zum EVVA-Certified-Partner. Das Zertifikat macht Ihre besondere Kompetenz nach außen hin sichtbar.

Schulungen im Überblick

EVVA-Partner

An diesen Tagen geht es aktiv zur Sache! Sie werden zu den untenstehenden Themen vertiefend geschult und üben auch selbst, z.B. die Montage und den Batteriewechsel.

Dauer gemäß Schulungsplan

- › Standard-Produktprogramm Xesar/AirKey:
 - Türkomponenten
 - Software
 - Verwaltungsequipment
 - Lizenzservice
- › Richtlinien:
 - Wichtigste Normen
- › Projektierung:
 - Erstellen eines Kunden- und Objektprofils um das optimale Produkt für den Bedarf des Kunden zu finden (Fallstudie)
- › Vertriebsargumente:
 - Vorteile und USPs von Xesar/AirKey kommunizieren
 - Abgrenzung zum Wettbewerb
- › Service:
 - laufender Service, z.B. Batteriewechsel
- › Montage:
 - Montage der Türkomponenten
 - Installation der Software
- › Projektarbeit
 - Planung eines konkreten Beispielprojektes



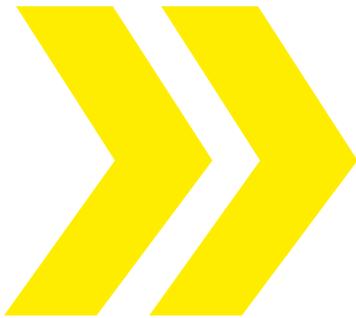
EVVA-Certified-Partner

Die Ergänzungsschulung baut auf die Partnerschulung auf und macht Sie zum Experten für Xesar und AirKey! Im Rahmen von Fallbeispielen bauen Sie Ihr Wissen z.B. im Bereich Reparatur und Störungsbehebung aus.

Dauer gemäß Schulungsplan

- › Erweitertes Produktprogramm Xesar/AirKey*
- › Richtlinien:
 - Normen im Detail (z.B. EN1634, EN179)
- › Reparatur:
 - Reparaturen im Rahmen der Ersatzteildefinition an den Türkomponenten
- › Service:
 - z.B. Störungsbehebung
- › Projektarbeit komplex
 - Planung eines konkreten Beispielprojektes
- › Prüfung zur Zertifizierung

*nach Verfügbarkeit



**Starten Sie mit dem
EVVA-Elektronik-Partnerprogramm
durch**